

Planning Général

Classes virtuelles

2nd
ACADEMY
By Algorel



**Découvrez le planning
général par univers des
formations techniques
réalisées en classes
virtuelles !**

2ème semestre 2026

FORMATION UNIVERS DE LA PLOMBERIE ET DE L'OUTILLAGE

THEMATIQUES DE FORMATION	DUREE	Session 1	Session 2	Session 3	Session 4	Session 5	Session 6	Fournisseurs partenaires
Production de chaleur (Réseau primaire de chauffage) : maitriser les solutions et prescrire le bon équipement	1h30	06/10/2026 de 09h à 10h30 et 09/10/2026 de 10h30 à 12h00	03/11/2026 de 10h30 à 12h00 et 05/11/2026 de 09h00 à 10h30	01/12/2026 de 09h à 10h30 et 03/12/2026 de 09h à 10h30				
Distribution de chaleur (Réseau secondaire) : maitriser et prescrire les bons équipements	1h30	13/10/2026 de 10h30 à 12h00	17/11/2026 de 09h00 à 10h30	10/12/2026 de 09h à 10h30				
Réseau sanitaire : maitriser et prescrire les solutions de sécurité et de régulation	1h30	15/10/2026 de 09h00 à 10h30	27/10/2026 de 09h00 à 10h30					
Salle d'eau zéro fuite : maitriser l'étanchéité des raccordements, alimentation et joints de finition	1h15	15/10/2026 de 10h30 à 11h45	27/10/2026 de 10h30 à 11h45	30/11/2026 de 14h00 à 15h15	07/12/2026 de 09h00 à 10h15			
Nouvelle réglementation eau potable : les clés pour bien choisir une vanne à sphère laiton	1h00	19/10/2026 de 10h30 à 11h30	02/11/2026 de 09h00 à 10h00	30/11/2026 de 09h00 à 10h00				
Les solutions de robinetterie chauffage sanitaire et génie climatique pour les bâtiments.	1h15	02/11/2026 de 10h30 à 11h45	30/11/2026 de 10h30 à 11h45					
Spécial chefs d'agence : Vannes à sphère laiton comment créer plus de valeurs dans votre LS	1h00	19/10/2026 de 09h00 à 10h00						
Evacuation des eaux usées	1h30	14/10/2026 de 14h00 à 15h00						
Alimentation eau chaude et eau froide sanitaire	1h30	06/10/2026 de 10h30 à 12h	07/10/2026 de 10h30 à 12h	04/11/2026 de 10h30 à 12h	18/11/2026 de 14h00 à 15h30	02/12/2026 de 14h00 à 15h30	04/12/2026 de 10h30 à 12h	
Thematiques et dates à venir	1 h 30							

FORMATION UNIVERS DES PRODUITS SANITAIRES						
THEMATIQUES DE FORMATION	DUREE	Session 1	Session 2	Session 3	Session 4	Fournisseurs partenaires
Système de WC	1 h	08/10/2026 de 09h00 à 10h00	30/10/2026 de 09h00 à 10h00	18/11/2026 de 09h00 à 10h00		
La gamme AquaClean	1 h	19/10/2026 de 14h00 à 15h00	04/11/2026 de 09h00 à 10h00	25/11/2026 de 09h00 à 10h00		
Comment construire une offre adaptée au projet de mon client tout en respectant son budget ?	1 h 30	23/10/2026 de 14h00 à 15h30	17/11/2026 de 10h30 à 12h	01/12/2026 de 10h30 à 12h		
Le WC suspendu : les arguments essentiels à valoriser pour convaincre efficacement vos clients grâce aux solutions Roca et Laufen	1 h 30	20/10/2026 de 09h00 à 10h30	19/11/2026 de 09h00 à 10h30	02/12/2026 de 09h00 à 10h30		
Découvrez les meilleures astuces pour équiper une salle de bains compacte sans compromis sur le confort	1 h 30	22/10/2026 de 14h00 à 15h30	26/11/2026 de 09h à 10h30	09/12/2026 de 09h à 10h30		
Adoucisseur d'eau : comprendre le marché, valoriser la solution et accompagner son client dans un projet global	1 h 30	23/10/2026 de 10h30 à 12h00	24/11/2026 de 10h30 à 12h00			
Comment accompagner le client dans le choix de sa robinetterie de douche ?	1 h30	06/11/2026 de 09h à 10h30	16/11/2026 de 09h à 10h30	09/12/2026 de 10h30 à 12h00		
Comment choisir votre robinetterie pour rendre votre expo attractive	1 h 30	13/10/2026 de 14h à 15h30	03/11/2026 de 14h à 15h30	17/11/2026 de 14h à 15h30		
L'encastré : maîtriser l'argumentaire commercial et les techniques de pose pour créer de nouvelles opportunités commerciales	1 h 30	06/10/2026 de 14h à 15h30	14/10/2026 de 14h à 15h30	05/11/2026 de 14h à 15h30		
Maîtriser les différentes étapes de fabrication de la robinetterie pour améliorer l'expérience client	1 h 30	05/10/2026 de 14h à 15h30	12/10/2026 de 14h à 15h30	02/11/2026 de 14h à 15h30		
BALNEO	1 h	07/10/2026 de 14h à 15h	06/11/2026 de 14h à 15h	08/12/2026 de 14h à 15h		
Comprendre pourquoi le panneau mural séduit de plus en plus de chantiers	1 h	07/10/2026 de 09h à 10h	06/11/2026 de 10h30 à 11h30	08/12/2026 de 09h à 10h		
Bien choisir son receveur de douche en fonction de la demande client	1 h	16/10/2026 de 09h à 10h00	26/11/2026 de 10h30 à 11h30	10/12/2026 de 10h30 à 11h30		

FORMATION UNIVERS DU CHAUFFAGE						
THEMATIQUES DE FORMATION	DUREE	Session 1	Session 2	Session 3	Session 4	Fournisseurs partenaires
Ventilation : comprendre les évolutions du marché pour identifier les opportunités de vente	1 h 30	09/10/2026 de 14h à 15h30	30/10/2026 de 14h à 15h30	19/11/2026 de 14h à 15h30	27/11/2026 de 14h à 15h30	
VMC simple flux ou double flux : quelles solutions recommander ?	1 h 30	20/11/2026 de 14h à 15h30	27/11/2026 de 09h00 à 10h30	04/12/2026 de 14h00 à 15h30		
Bien choisir sa chaudière	1h00	12/10/2026 de 09h00 à 10h00	18/11/2026 de 10h30 à 11h30			 
Bienn choisir sa PAC	1h30	16/10/2026 de 10h30 à 12h00	24/11/2026 de 09h à 10h30	08/12/2026 de 10h30 à 12h00		
Bien choisir sa clim	1h00	22/10/2026 de 09h00 à 10h00				
Le R290 : tout savoir pour prescrire la bonne solution Bosch	1h00	28/10/2026 de 09h à 10h00	01/12/2026 de 14h à 15h00			
Pac Hybride : comprendre les généralités et réaliser une installation	1h00	04/11/2026 de 14h à 15h00				
Le chauffage basse température : les bonnes pratiques de choix et de dimensionnement d'émetteurs avec l'installation d'une PAC	1h30	08/10/2026 de 10h30 à 12h00	19/11/2026 de 10h30 à 12h00			
Confort d'été / hiver : climatisation à vecteur d'eau, le ventilo-convecteur, nouvelle opportunité pour développer vos ventes	1 h 30	22/10/2026 de 10h30 à 12h00	03/12/2026 de 10h30 à 12h00			

FORMATION UNIVERS DE L'ELECTRICITE						
THEMATIQUES DE FORMATION	DUREE	Session 1	Session 2	Session 3	Session 4	Fournisseurs partenaires
Niveau Découverte : Module 4 : Les produits complémentaires de bases, contacteurs jour/nuit, contacteur de puissance Module 5 : La différence entre une installation Tertiaire et habitat ?	M4 : 40mn M5 : 1h30	Module 4 : 05/10/2026 de 09h à 09h40	Module 5 : 12/10/2026 de 09h à 10h30			
Niveau confirmé : Module 1 : Recharge à domicile des véhicules privés ou professionnels depuis une borne Module 2 : Recharge à domicile de véhicules privés ou d'entreprises avec production d'énergie photovoltaïque. Module 3 : Recharge de véhicule professionnels ou privés en entreprise sur parking privé.	M1 : 1h30 M2 : 1h30 M3 : 1h30	Module 1 : 23/11/2026 de 09h00 à 10h30	Module 2 : 30/11/2026 de 09h00 à 10h30	Module 3 : 07/12/2026 de 09h00 à 10h30		
Niveau expert : Solutions avancées et optimisation des installations électriques Module 4 : Choix d'un disjoncteur Module 5 : Dimensionner une protection de tête de groupe Module 6 : Choisir la bonne enveloppe Module 7 : Le comptager dans le tertiaire	M4 : 1h30 M5 : 1h M6 : 1h M7 : 1h30	Module 4 : 05/10/2026 de 14h à 15h30	Module 5 : 12/10/2026 de 14h à 15h00	Module 6 : 26/10/2026 de 09h à 10h	Module 7 : 16/11/2026 de 09h à 10h30	
Éclairage connecté : Directeasy, système de gestion Bluetooth	1 h 30	Dates à venir	Dates à venir	Dates à venir		
Éclairage LED : comment répondre à la pression sur les prix de l'énergie qui pousse les clients à rénover	1 h 30	Dates à venir	Dates à venir	Dates à venir		
Les besoins en matériel électrique de l'installateur SACHA	1 h 30	26/10/2026 de 14h00 à 15h30	23/11/2026 de 14h00 à 15h30	07/12/2026 de 14h à 15h30		
Les offres IA (5G : disjoncteur et contacteur moteur et 5 L : boutonnerie et colonnes lumineuses)	1 h	20/10/2026 de 10h30 à 11h30	05/11/2026 de 10h30 à 11h30	09/12/2026 de 14h00 à 15h		
Petit tertiaire : les choix simples des solutions Schneider Electric	1 h	09/10/2026 de 09h00 à 10h	13/10/2026 de 09h00 à 10h	03/11/2026 de 09h00 à 10h		



FORMATION MDD						
THEMATIQUES DE FORMATION	DUREE	Session 1	Session 2	Session 3	Session 4	Fournisseurs partenaires
Parois de douche : valorisez votre marque, développez vos ventes	1 h	05/10/2026 de 10h30 à 11h30	16/11/2026 de 10h30 à 11h30	07/12/2026 de 10h30 à 11h30		
Adoucisseurs d'eau : les essentiels pour choisir, comparer et vendre	1 h	20/11/2026 de 10h30 à 11h30	11/12/2026 de 10h30 à 11h30			
Receveurs de douche : différenciez votre offre grâce à votre marque	1 h	Dates à venir	Dates à venir	Dates à venir		
Panneaux décoratifs : les clés pour conseiller, argumenter et convaincre	1 h	14/10/2026 de 10h30 à 12h	16/10/2026 de 14h00 à 15h	26/10/2026 de 10h30 à 11h30		
Chauffage & sèche-serviettes : valorisez votre offre pour répondre aux attentes clients	1 h	08/10/2026 de 14h00 à 15h				