



GROHE PROFESSIONNEL : comment faciliter votre quotidien avec les solutions GROHE.

Publics Cibles : Vendeurs en salle d'exposition / Chiffreurs

Prérequis nécessaire : aucun prérequis n'est nécessaire pour suivre cette formation.

Durée de la classe virtuelle

1h30

Dates

- 30/04/2026 de 14h à 15h30
- 13/05/2026 de 14h à 15h30
- 04/06/2026 de 14h à 15h30



Objectifs généraux et opérationnels de la formation

GROHE Professional ne se limite pas à une gamme de produits, c'est un véritable partenariat business pour le professionnel, alliant sérénité (garantie de 10 ans) et réponse aux défis environnementaux d'aujourd'hui.

L'objectif est de parfaire les argumentaires de vente grâce à une meilleure compréhension de nos engagements techniques face aux contraintes écologiques (RSE).

Points clés abordés dans cette classe virtuelle

- Services dédiés aux professionnels : comment faciliter votre quotidien avec les solutions GROHE.
- Technologies d'économie d'eau et d'énergie : les innovations intégrées à nos produits.
- Produits innovants : focus sur le bâti-douche, le bâti récupérateur de chaleur et Aquapure.

Modalités d'évaluations du module

QCM en fin de module