



NORTH STAR
SOLUTIONS TECHNOLOGIQUES



Développer ses ventes grâce à l'adoucisseur d'eau NORTH STAR

Publics Cibles : Vendeurs comptoir / Vendeurs en salle d'exposition / Commerciaux itinérants / Chiffreurs / Commerciaux sédentaires

Prérequis nécessaire : aucun prérequis n'est nécessaire pour suivre cette formation.

Durée de la classe virtuelle

1h30

Dates

- 17/09/2025 de 10h30 à 12h00
- 10/10/2025 de 10h30 à 12h00

Objectifs généraux et opérationnels de la formation

Développer les compétences commerciales et techniques nécessaires pour conquérir de nouveaux marchés, maîtriser les fondamentaux de la vente et valoriser efficacement les atouts de la solution NORTH STAR auprès des clients.

A l'issue de ce module les stagiaires seront capables de :

- Développer sa capacité à prospecter et conquérir de nouveaux clients.
- Maîtriser les étapes clés de la vente pour mieux conseiller et conclure.
- Savoir mettre en avant les avantages techniques de la solution NORTH STAR pour renforcer l'argumentaire commercial.

Points clés abordés dans cette classe virtuelle

Conquête de nouveaux marchés (prospection),

Maîtrise des prérequis commerciaux et

Valorisation des atouts techniques de la solution "NORTH STAR"

Modalités d'évaluations du module

QCM en fin de module

