



## Savoir vendre les Saunas et Hammam Novellini

**Publics Cibles :** Vendeurs en salle d'exposition / Commerciaux itinérants / Chiffreurs / Commerciaux sédentaires

**Prérequis nécessaire :** aucun prérequis n'est nécessaire pour suivre cette formation.

**Durée de la classe virtuelle**

1h30

**Dates**

.

### Objectifs généraux et opérationnels de la formation

Présenter la nouvelle collection de saunas et hammams CELSIUS NOVELLINI, les spécificités et bénéfices afin de permettre aux vendeurs d'améliorer les compétences et être à l'aise dans la vente des produits bien-être à haute valeur.

A l'issue de ce module les stagiaires seront capables de :

- Travailler sur les projets de saunas / hammams
- Savoir orienter les clients vers les produits les plus adaptés

### Points clés abordés dans cette classe virtuelle

Bienfaits et arguments techniques produits

Savoir composer un projet SAUNA/HAMMAM

Les prestations de services proposées

### Modalités d'évaluations du module

QCM en fin de module



Ensemble, **construisons demain !**

[www.2nd-academy.fr](http://www.2nd-academy.fr)