

## Comprendre et conseiller les solutions de recharge (IRVE)

**Publics Cibles :** Vendeurs comptoir / Commerciaux itinérants / Chiffreurs / Commerciaux sédentaires

**Prérequis nécessaire :** aucun prérequis n'est nécessaire pour suivre cette formation.

### Durée de la classe virtuelle

1h30

### Dates

**3 sessions à suivre en intégralité**

20 juin 2025 de 9h à 11h

+ 23 juin 2025 de 9h à 11h

+ 27 juin 2025 de 9h à 11h

### Objectifs généraux et opérationnels de la formation

Comprendre l'environnement pour choisir et chiffrer la borne de recharge adaptée au véhicule et aux attentes du client tout en respectant les normes en vigueur.

A l'issue de ce module les stagiaires seront capables de :

- Poser les bonnes questions
- Comprendre pourquoi, afin de conseiller le client dans le choix d'une solution de recharge et d'une qualification adaptée

### Points clés abordés dans cette classe virtuelle

**1er module :** Comprendre les enjeux de ce marché porteur de croissance, de développement et identifier les besoins liés aux types de véhicules et leur exploitation.

- Le marché et les véhicules.
- Les batteries et les temps de charge (comprendre les différents facteurs impactant les temps de charge. Essentiel dans le choix d'une solution).
- TD temps de charges

**2ème module :** Identifier les normes, les types d'architectures, connaître les caractéristiques principales des bornes de recharge et des prises.

- Les modes de charge, les types de prises et câble de charge.
- Réglementation et qualification.
- Quiz

**3ème module :** Déterminer l'infrastructure nécessaire à l'adaptation de l'installation électrique.

- Exigences pour l'installation (régime de neutre, choix des protections, indice de protection, parafoudre).
- TD choix des protections
- Game Hager (choix produits)

### Modalités d'évaluations du module

QCM en fin de module

